

읽기	4. 평가· 비교하기	⑮ 주장의 타당성 판단하기	연습문제
----	----------------	----------------	------

_____학년 _____반 이름 _____

1. 연예인의 사생활 보호에 대한 다음 주장의 근거로 타당한 것은 무엇인가요?

연예인의 사생활은 보호되어야 한다.

- ① 연예인의 사생활보다 시청자의 알 권리가 더 소중하기 때문이다.
- ② 사생활이 공개된 연예인들은 더욱 친밀감을 느끼게 되기 때문이다.
- ③ 모든 국민은 사생활의 비밀과 자유를 침해받지 않을 권리가 있기 때문이다.

정답 및 해설

정답 : ③

해설 : 근거와 주장을 합쳐 보면 아래와 같습니다.

‘모든 국민은 사생활을 침해 받지 않을 권리를 가지고 있으며, 연예인도 국민이다. 따라서 연예인의 사생활은 보호되어야 한다.’

2. 학교 폭력 사실 기록에 대한 다음 주장의 근거로 타당한 것을 고르세요.

학교 폭력 가해 사실을 생활기록부에 기록해야 한다.

- ① 학교 폭력을 예방하는 데 실제적인 조치가 될 수 있기 때문이다.
- ② 가해 학생에게 낙인을 찍어 인권을 침해할 가능성이 있기 때문이다.
- ③ 과도한 경쟁 위주의 교육 체제가 학교 폭력의 근본적인 원인이기 때문이다.

정답 및 해설

정답 : ①

해설 : 가해 사실을 생활기록부에 기록한다면 가해자들에게 불이익이 생기기 때문에 학교 폭력을 행사하는 학생들이 줄어들 것이라고 예상할 수 있습니다.

읽기	4. 평가· 비교하기	⑮ 주장의 타당성 판단하기	연습문제
----	----------------	----------------	------

_____학년 _____반 이름 _____

3. 각각의 상황에 알맞은 타당한 주장을 골라 봅시다.

더운 여름에 버스 안에서 추워하고 있는 학생들의 모습 삽화 버스를 기다리다 지각하는 사람들 삽화 (시계 보고 발을 동동 구르는 사람들) 장애인 탑승버스가 아니라서 못 타는 장애인 삽화	장애인이 탈 수 있는 버스를 늘려서 장애인 이동권을 신장시킬 수 있도록 노력해야 합니다. 에너지 절약을 위해 버스의 실내 온도를 26도로 유지할 수 있도록 합니다. 사용하지 않는 버스카드에 남은 금액을 모아 연말에 불우 이웃 돕기에 사용합니다. 대중교통을 이용하는 시민들을 위해서 출퇴근 시간에는 버스 배차 간격을 줄일 것을 제안합니다.
--	---

정답 및 해설

정답 : 1-2/2-4/3-1

해설 : 선택한 주장들은 상황에 타당한 주장들입니다. 상황에 들어맞으며 실현 가능성이 있어야겠지요.

읽기	4. 평가· 비교하기	⑮ 주장의 타당성 판단하기	연습문제
----	----------------	----------------	------

_____학년 _____반 이름 _____

[4~5] 글을 읽고 주어진 질문에 답하세요.

지난 3년간 직원 4~50명이 죽거나 크게 다친 회사가 있습니다. 배전공들의 숨겨진 이야기입니다. 배전 작업을 할 때에는 전기가 흐르지 않는 ‘정전’ 상태에서 작업을 하는 것이 일반적인 상식입니다. 그런데 이 ‘가나다 전기’는 고객들을 위해 ‘무정전 작업’을 선택했습니다. ‘무정전 작업’, 곧 전기가 흐르는 전선을 손으로 만지는 작업입니다. 위험하지 않을까요?

가나다 전기가 이렇게 위험해 보이는 원칙을 내세운 이유는 두 가지입니다. 첫째는 무정전 작업이 선진국에서도 시행되고 있는 선진 기술이라는 점입니다. 둘째는 ‘정전’으로 인한 고객 불만을 최소화하겠다는 것입니다. 하지만 충분한 안전 도구가 제공되지 않는다면 안전사고는 계속 발생할 수밖에 없습니다.

고객을 생각하는 무정전 작업. 하지만 ‘정전’으로 인한 고객 불만이 있다고 한들 그것이 사람의 목숨보다 더 중요할까요?

4. ‘가나다 전기’의 주장과 근거를 <보기>와 같이 정리할 때, ㉠~㉣에 들어갈 말을 바르게 연결한 것을 고르세요.

보기				
주장: 배전 작업을 할 때 (㉠) 상태에서 작업하는 것이 좋다.		㉠ 정전	㉡ 선진 기술	㉢ 안전사고
근거		㉡ 정전	㉢ 일반 기술	㉣ 고객 불만
㉠ 선진국에서 시행되고 있는 (㉡) 이기 때문이다.	㉠	㉢ 무정전	㉣ 일반 기술	㉤ 안전사고
㉡ (㉢)을/를 최소화할 수 있기 때문이다.	㉡	㉤ 무정전	㉤ 선진 기술	㉥ 고객 불만

정답 및 해설

정답 : ㉣

해설 : 가나다 전기는 무정전 작업을 주장하는 이유로 무정전 작업이 선진 기술이라는 점, 고객들의 불만을 최소화한다는 점을 들고 있습니다.

5. 가나다 전기’의 주장이 지닌 문제점은 무엇일까요?

- ① 고객의 불만을 무시하고 있다.
- ② 작업의 안전성을 소홀히 여기고 있다.
- ③ 배전공의 피해 상황을 너무 과장하고 있다.
- ④ 선진 기술을 거부하는 근거를 제시하지 않았다.

정답 및 해설

정답 : ②

해설 : ‘가나다 전기’의 무정전 작업 주장은 작업의 안전성보다 고객의 불만을 더 중요하게 생각한다는 점에서 윤리적인 문제가 있습니다.

읽기	4. 평가· 비교하기	⑮ 주장의 타당성 판단하기	연습문제
----	----------------	----------------	------

_____학년 _____반 이름 _____

6. 학교 축제에서 천연 비누를 만들어 판매하려고 합니다. 결정해야 할 많은 문제들이 있습니다. 각각의 문제에 대하여 타당한 주장을 선택해 봅시다.

가격 정하기

- (가) 학생들이 생각하는 천연 비누의 적정 가격은 얼마쯤 되는지 사전 조사를 해 보자. 고객이 학생들이니까, 너무 비싼 가격을 붙이면 물건이 팔리지 않을 거야.
- (나) 학교 밖에서 파는 천연 비누 가격에 맞추어 팔자. 피부에 좋은 재료를 많이 사서 넣으면 효과도 좋으니 학생들이 많이 사갈 거야.

역할 분담하기

- (가) 팀원 전체가 홍보와 판매를 같이 하자. 홍보할 때는 과장되고 자극적인 문구로 시선을 잡아 끄는 게 좋을 거야.
- (나) 홍보팀과 판매팀으로 역할을 분담하자. 같은 시간에 두 가지 일을 진행할 수 있으니까 효율적이야.

제품 준비하기

- (가) 시제품을 만들어 보자. 혹시 부작용이 있거나 잘못된 과정이 있는지 미리 점검해야 당일에 실수하지 않을 거야.
- (나) 제품은 축제 당일에 만들자. 재료도 비싸고, 혹시나 부작용이 있어도 사간 사람들은 집에 가서 확인할 테니까 괜찮아.

정답 및 해설

정답 : (가)/(나)/(가)

해설 : (가)는 학생들이 원하는 가격대를 사전 조사해야 한다는 주장을 내세우면서, 고객인 학생 입장에서 가격을 정해야 잘 팔린다는 근거를 제시했으므로 타당합니다. 반면 (나)는 외부에서 파는 천연비누 가격과 맞추자는 주장에 근거를 제시하지 않아 주장의 타당성이 떨어집니다. 대신 좋은 재료를 많이 넣자는 의견은 논의 주제와 맞지 않습니다. (가)는 팀원 전체가 홍보와 판매를 같이 하자는 주장이 가져오는 장점이나 뒷받침할 근거를 제시하지 않았고, 자극적인 문구를 사용하자는 의견은 타당성이 떨어집니다. (나)의 경우, 역할을 분담함으로써 얻어지는 이득을 근거로 제시하고 있어 주장의 타당성이 높습니다. (가)는 미리 시제품을 만들어 보자고 주장하며 점검의 필요성을 근거로 들었으므로 타당합니다. 반면 (나)는 ‘부작용이 있어도 집에 가서 확인할 테니 괜찮다’는 것을 근거로 제시했습니다. 이는 소비자들의 건강에 문제가 생길 수 있는 가능성을 고려하지 않았으므로 윤리적인 문제가 있습니다.

읽기	4. 평가· 비교하기	⑮ 주장의 타당성 판단하기	연습문제
----	----------------	----------------	------

_____학년 _____반 이름 _____

7. 다음은 아이용 옷장 문을 만들기 위해 내놓은 제안들입니다. 이 중 타당한 제안만 모아서 문을 만들었을 때, 옷장 문은 어떤 모양일까요?

제안1 문짝: <u>아이보리</u> 색 문에 은은한 꽃무늬를 넣는다, 이유: 은은한 아이보리색상은 부모님들에게 마음의 안정을 찾아줄 수 있습니다.	제안2 문짝: 흰색 문을 만들고 강아지 그림을 그린다. 이유: 강아지는 아이들에게 친근감을 주는 동물이기 때문입니다.	①	꽃무늬가 그려진 아이보리색 문짝 + 둥근 손잡이	②	꽃무늬가 그려진 아이보리색 문짝 + 일체형
제안3 손잡이: 돌려 빼는 둥근 모양 이유: 손잡이를 아이들이 빼서 가지고 놀기 좋습니다.	제안4 손잡이: 문짝과 일체형 이유: 손잡이가 쉽게 떨어지지 않아서 손잡이 파손의 위험이 적습니다.	③	강아지가 그려진 흰색 문짝 + 둥근 손잡이	④	강아지가 그려진 흰색 문짝 + 일체형

정답 및 해설

정답 : ④

해설 : 제안2와 4는 아이의 정서를 고려하고 안전사고의 위험성을 막는다는 점에서 타당한 제안입니다. 반면 제안1은 부모님을 위한 것이고, 제안3은 안전사고의 위험성이 있습니다.

읽기	4. 평가· 비교하기	⑮ 주장의 타당성 판단하기	연습문제
----	----------------	----------------	------

_____학년 _____반 이름 _____

8. 다음은 총무팀의 김민구 씨가 작성한 제안서입니다. 민구 씨의 제안서를 읽고 팀장님이 내린 수정 지시 사항으로 적절한 것은 무엇일까요?

제안자: 김민구

고객의 정보를 안전하게 관리할 수 있는 보안 시스템을 마련해야 합니다. 최근 보안 시스템을 전문적으로 구축해 주는 업체들이 많이 생겼습니다. 특히 많은 회사들이 'G-Hole'에서 나온 보안 시스템을 사용하고 있습니다. 우리 회사도 보안 시스템 업체를 빨리 결정해서 바로 작업을 시작해야 할 것입니다.



다음은 수정·보완하세요.

-()
- 보안 시스템 구축에 필요한 비용 추가 조사

- ① 고객들의 개인 정보 보안 의식 조사
- ② 효율적인 고객 정보 수집 방법 조사
- ③ 보안 시스템 구축이 필요한 이유 보완
- ④ 보안 시스템 구축 작업을 시작하는 날짜 확정

정답 및 해설

정답 : ③

해설 : ①: 고객의 개인 정보 보안 의식은 회사의 보안 시스템 구축과 관련이 없습니다.

②: 효율적인 고객 정보 수집 방법보다는 수집한 정보를 안전하게 관리하는 방법에 관한 제안서입니다.

③: 보안 시스템을 만들어야 한다는 제안인데 왜 만들어야 하는지 이유를 밝히지 않았습니다.

④: 작업 시작 날짜를 쓰기 위해서는 먼저 보안 시스템을 구축하겠다는 민구의 제안이 받아들여져야 합니다.

읽기	4. 평가· 비교하기	⑮ 주장의 타당성 판단하기	연습문제
----	----------------	----------------	------

_____학년 _____반 이름 _____

9. 휴대전화 판매점 사원들이 점장에게 건의한 내용 중 타당하지 않은 주장을 골라 보세요.

- ① 고객 서비스로 제공되는 휴대전화 케이스는 디자인이 화려한 걸로 주문해야 합니다. 10-40대까지 연령층 모두가 단색보다는 화려한 그림이나 캐릭터가 그려진 케이스를 선호한다는 설문 조사 결과가 있어요.
- ② 번호 이동에 관련된 혜택을 문 밖에 붙여 놓으려고 합니다. 고객이 가게 앞을 지나가다가도 혜택을 준다는 것을 알 수 있으니까요.
- ③ 점원 교육 횟수를 좀 줄였으면 좋겠습니다. 요금제가 점점 복잡해지고 다양해져서 반복해서 재교육을 받지 않으면 고객들에게 설명하기가 어렵습니다.
- ④ 아무리 바빠도 점심을 가게 안에서 먹지 않았으면 합니다. 식사 후에는 가게 안에 냄새가 배어 고객들이 싫어합니다.

정답 및 해설

정답 : ③

해설 : 점원 교육 횟수를 줄이자는 주장과, 교육을 받지 않으면 설명이 어렵다는 내용이 서로 반대되기 때문에 타당하지 않은 제안입니다.

읽기	4. 평가· 비교하기	⑮ 주장의 타당성 판단하기	연습문제
----	----------------	----------------	------

_____ 학년 _____ 반 이름 _____

10. 다음은 소셜커머스를 활용한 홍보 방안에 대한 회의록입니다. 김성인의 주장에 대해서 권효진이 ㉠과 같이 말한 이유는 무엇일까요?

2014.09.23. 회의록

주제 : 소셜커머스를 활용한 홍보 방안 토의

마케팅 A팀 : 총 4인 참석(팀장, 팀원 3명)

정미정(팀장) : 최근 소셜커머스가 소비자들 사이에 인기가 있기 때문에 소셜커머스를 활용한 적
극적 홍보가 필요합니다.

오진원 : 소셜커머스 소비자들은 구매할 때 가격을 가장 높이 평가하기 때문에 소셜커머스에 홍보
할 때에는 제품의 가격을 큰 폭으로 할인해야 합니다.

김성인 : 할인율은 매우 중요한 요인입니다. 단, 소비자들은 원가를 알지 못하기 때문에 제품 원가
를 부풀려 할인율을 크게 만드는 방법도 효과적이라고 생각합니다.

권효진 : ㉠ 안 됩니다. 그건 오히려 위험할 수 있습니다.

- ① 회사의 이윤이 줄어들기 때문에
- ② 회의 주제와 관련이 없기 때문에
- ③ 소비자의 신뢰를 깨는 행동이므로
- ④ 할인율이 적어 홍보가 되지 않기 때문에

정답 및 해설

정답 : ③

해설 : ①: 원가를 속이고 할인율을 높이면 이윤은 더 많이 남을 것입니다.

②: 홍보를 위해 할인율을 높이면서도 이윤을 유지할 수 있는 방안을 제시한 것이므로 주제와 관련 없는 내용은 아닙니다.

③: 광고를 믿고 구매하는 소비자들을 속이는 비윤리적인 행위이므로 타당성이 떨어지는 주장입니다.

④: 원가를 속이려는 이유는 할인율을 높여 홍보 효과를 크게 하기 위해서입니다.